QUOTIDIANO INDIPENDENTE FONDATO NEL 1889

Ogni Sabato in Edicola

L'UNIONE SARDA.it

WWW.UNIONESARDA.IT

15 Ott. 2005 ore 10:51

In Edicola

Edizione del 15/10/2005

RICERCA
L'Unione Sarda

Prima Pagina
Primo Piano
Pubblicità
Cronaca Regionale
Cronaca Italiana
Esteri
Economia
Borsa
Lavoro e Opportunità
Cagliari e Provincia
Nuoro e Provincia
Oristano e Provincia
Cronaca di Cagliari
Cronaca di Nuoro
Cronaca di Oristano
Provincia di Nuoro
Provincia di Oristano
Planargia
Provincia Sulcis
Carbonia
Nuoro e Marghine
Iglesias
Sport
Provincia Ogliastra
Quartu S.Elena
Provincia di Cagliari
Provincia Medio Camp
Necrologi
Provincia di Sassari
Provincia Gallura
Agenda
Lettere & Opinioni
Cultura
Spettacoli e Società
Radio e TV

Mentre a Nuoro nasce la sezione regionale della Camera di Commercio per promuovere i rapporti commerciali

Il made in Sardinia piace agli arabi

Export in crescita: le aziende puntano sul Medio Oriente

È che uno dei clienti più importanti era tale Issa Bin Laden, fratello di fedina del più noto Osama, scavezzacollo di famiglia e ricercatissimo dalla polizia di mondo. «Per via di quella parentela, già nel '99, piombarono in azienda alcu agenti antiterrorismo credo, che - spiega Roberto Spano, amministratore del Mediterranea di Guspini - cominciarono a fare domande strane: che tipo di fc cedete anche strumenti di tecnologia... Figuriamoci. Issa Bin Laden, amminis impero delle costruzioni in Arabia Saudita, era interessato solo alle nostre pi anche un ottimo cliente, come lo sono tutti gli altri che abbiamo nei Paesi ara Ceramica Mediterranea di Guspini, ma anche una ventina di altre aziende sa anni esportano i propri prodotti (olio, legnami, marmo, granito) soprattutto i negli Emirati e in Kuwait. Li avranno, si spera - i clienti arabi - tutti quegli im hanno aderito al progetto della Camera di Commercio Italo-Araba che nei pr inaugura la sezione sarda con sede a Nuoro. «Sono un centinaio quelli che h e - sottolinea Emma Marcialis, presidente regionale - più della metà sono del vetrinaLa Camera di Commercio Italo-Araba fin dal 1972 promuove la coope economica e le relazioni commerciali con i Paesi arabi, fa assistenza per le a registro degli esportatori e un portale con nomi e indirizzi delle imprese arab all'import. Ora l'apertura di una sezione in Sardegna. «Abbiamo scelto Nuoro - puntualizza Emma Marcialis - potrebbe essere una grande opportunità di s zone interne e nel contempo un'occasione dal punto di vista culturale visto c e l'incontro con questi Paesi sono fondamentali, in questo momento storico, promuovere un clima di collaborazione e amicizia». Le esportazioniIn provinc aziende che già trattano con gli arabi sono due, settore estrazione e lavorazi sede Orosei. Che dicono? Che è una benedizione. «Per noi che esportiamo bl marmo negli Emirati questa è una grande fetta di mercato che incide per il q cento sul fatturato», spiega Romina Dessena, 31 anni, amministratore della dipendenti, azienda fondata dal padre Salvatore nel '72. «Certo, dopo un per del comparto, l'export in quei paesi ci ha aiutato a risollevarci. Posso dire che l'imprenditrice - anche grazie a questo nei prossimi cinque anni potremo crea ventina di nuovi posti di lavoro». Le prospettiveMassimo Gallus, 33 anni, am un gruppo che opera nel settore, presidente dello sportello Baronia di Confin responsabile per l'export, fa una previsione: «nei prossimi cinque anni gli ad settore a Orosei passeranno dagli attuali 400 a 600». Cinque anni fa, per dir «e l'incremento, certo, è arrivato anche grazie alle richieste dei Paesi Arabi». del suo gruppo ci trattano dal '93. «Il cliente più importante? La Giordania. L nei prossimi anni visto che è impegnata in prima linea nella ricostruzione del Serusi

15/10/2005
Sono 50 le aziende nuoresi interessate ma già da qualche anno gli arabi acq marmo di Orosei. Una boccata d'ossigeno per il comparto.

15/10/2005
sicurezza